

## Die grosse, neue Chance für den Installateur.

Marktstudien belegen das grosse Potential für FTTH-Installationen in den nächsten Jahren, doch die Nutzung der neuen Technik lässt auf sich warten.

Die Kostenvorgaben der Provider, der Konkurrenzkampf und das gegenseitige Unterbieten haben zwar die Kosten gedrückt. Die Provider vergaben jeweils marginale Volumen verbunden mit vielen Ausführungsvorschriften. Solche Einschränkungen der Provider lassen den Installateuren keine Freiheiten, weder in Bezug auf die Kreativität noch bei der Ausführung. Ein Hindernis bedeutet auch die herkömmliche Aufteilung der Erschliessungsbereiche in «Outdoor und Indoor». Den «Outdoor-Spezialisten» fehlt vertieftes Wissen und Erfahrung im «Indoor-Bereich» und umgekehrt. Beide Bereiche beanspruchen ähnliche Kostenanteile, und es stellt sich die Frage des Projektrisikos.

Der Schlüsselpunkt der Kostenreduzierung bei den Providern und der Erzielung eines Gewinnes bei den Installateuren ist eine industrialisierte Gesamtprozessbetrachtung. Die Provider vergeben die Erschliessung ganzer Quartiere oder Städte als Gesamtpaket. Die Installateure pochen auf eine gewisse Ausführungs- und Prozessfreiheit.

Für alle Beteiligten kommt der zusätzliche Faktor der «industrialisierten Vorgehensweise» zum Tragen, welche durch überregionale Zusammenarbeit noch optimiert wird.

Neue Technologien erfordern angepasste Lösungen und Partner wie die Drahtex AG. Das Knowhow der Drahtex AG verbindet neue FTTH-Technologie und verspricht gewinnbringende Lösungen.

### Prozessoptimierung beim Installateur

Eine Analyse der Prozesse bei grösseren Gesamtprojekten hat ergeben, dass der Anteil der Logistikkosten am Gesamtprozess gegen 50% beträgt. Das heisst, dass die grösste Kreativität für eine Kosteneinsparung bei der Logistik stattfinden muss.

Die Freiheit für die Prozessoptimierung muss beim Installateur liegen. Die grösseren Provider verhindern dies, indem sie diese Verantwortung selber übernehmen und so die Mündigkeit der Lieferanten stark einschränken. Vergeblich versuchen neue Provider international autarke Modelle in der Schweiz einzuführen. Die ehemaligen Monopole zeigen auch heute noch entsprechende Auswirkungen. Innovative Installateure suchen nach angepassten, neuen Praktiken.

### Mögliche Kostensenkung

Kann mittels Prozessanalyse eine erhebliche Kostensenkung erreicht werden? Der Prozess ist mehr oder weniger vorgegeben und das Material bekannt. Die Drahtex AG als Produkthersteller, offeriert neue Möglichkeiten und Lösungsansätze zur Prozessoptimierung. Den Installateuren als Partner der Drahtex AG obliegt die Aufgabe für eine Materialfreigabe, entsprechende Spezifikationsvorgaben, sowie auch für eine minimale Losgrösse zu kämpfen, damit die Gesamtkostensenkung möglich wird.

Diese Verhaltensweise führt zu neuen Innovationen auf dem Produktesektor und damit auch wieder zum technischen Fortschritt. Derjenige Lieferant, der sich schneller und besser auf die Bedürfnisse des Marktes einstellen kann, hat die besten Erfolgsaussichten.

### Diese Chance will Drahtex AG unbedingt nützen.

Als engagierte Teilnehmer der FTTH-Erschliessung der Schweiz sind wir von der Drahtex AG bereit, uns solchen Herausforderungen zu stellen. Damit können durch gute Konzepte Wettbewerbsvorteile erreicht werden.

#### Drahtex auf einen Blick

##### DRAHTEX AG

Gründung	1980
Hauptsitz	8304 Wallisellen ZH
Logistik	4922 Bützberg BE
CEO	Thomas Brodbeck
VRP	Roland Kurmann

Produkte und Lösungen	FTTx Fiber Optik LAN RJ45 LSA Schwachstrom
-----------------------	--

# DRAHTEX

*your link to the future*

DRAHTEX AG	info@drahtex.com
Hertistrasse 25	www.drahtex.com
8304 Wallisellen ZH	Tel: (+41) 044 878 20 78
	Fax: (+41) 044 878 20 79